



Essere leader e..sapere "chi mi dà fiducia?"



Cari amici ci siamo lasciati a ridosso delle vacanze , con l'auspicio di creare nuove ed interessanti relazioni interpersonali, e mi auguro di Cuore che i piu' Coraggiosi lo abbiano sperimentato.

Siamo gia' oltre la meta' di Settembre non so voi ma l'anno e' gia' quasi al termine, quindi e' doveroso chiedersi

" quali progetti per il futuro "

Saro' noioso, ma i SOGNI sono il piu' grande Motore Energetico di ogni essere Umano.

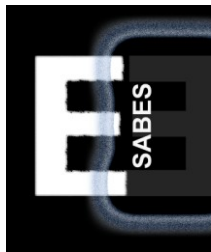
In uno dei miei ultimi interventi ho chiesto ai Venditori se vi avessero rinunciato.

A quel punto ho consigliato per chi li avesse persi di vista di andare al mare a fare una lunga passeggiata e di ritrovarlo e di descriverlo una volta tornati a casa in maniera minuziosa e dettagliata.

So bene che scrivere e' un peso mentale piu' che fisico, in quanto ci si impegna con Se stessi in prima persona e questo dai piu' e' visto come una perdita di Tempo.

Personalmente definisco chi declina l'invito che ha sicuramente poco Coraggio...

Quello che dobbiamo notare è che abbiamo varcato la soglia di una nuova era: " L'ERA DELLE EMOZIONI ".



Per incidere sul futuro le competenze tradizionali purtroppo non bastano piu' .

Si sente troppo spesso da piu' parti dire che in Italia c'e' una grande crisi si certo, ma la vera crisi e' di LEADERSHIP.

Dire che un LEADER è una persona sognatrice ed ispiratrice di cose follemente strane e diverse significa vedere una persona che è rivolta ad un VERO e SINCERO VANTAGGIO dei nostri INTERLOCUTORI :

della sfera personale: amici parenti coniugi

della sfera professionale: clienti venditori imprenditori etc.etc.

E' certo che ognuno di noi e' la sommatoria di tante esperienze nel corso della Vita, ma oggi si richiede di avere il Coraggio e l'Umilta' per alzare la mano e di chiedere aiuto e di tornare al Valore Centrale di ogni essere Umano.

Come ogni volta vi lascerò un esercizio da fare (la pratica e' la migliore cosa per ottenere risultati) :

quanti numeri di telefono possiedi memorizzati dentro al Tuo cellulare ?

guarda! tanti.....

bene ora chiama 10/15 di queste persone incontrale anche se le conosci da 20 anni ed abbi il coraggio di chiedergli a quattrocchi " senti amico /a mio/a ma se io ti proponessi un affare Tu ti fideresti di ME ? "

alla risposta corrispondera' un dato molto molto IMPORTANTE

Alla prossima vi svelero' il segreto...

[Malatini Gianluca- Consulente e formatore Area vendite](#)

